

## Ficha de Producto

# Aumenta tus ventas con el CRM líder en movilidad y Sage 50

Fideliza tu cartera y genera más oportunidades conectando Sage 50 con ForceManager, el CRM de ventas premiado por Apple y Gartner.



Datos clave de Sage 50 sincronizados.



Prepara y reporta visitas en segundos.



Gestiona oportunidades y pronostica ventas.

Sage



Destaca en tus visitas de ventas



Ahorra tiempo en tareas de reporte



Toma mejores decisiones comerciales

# Todos los datos actualizados para triunfar en tus visitas

ForceManager CRM te muestra la información clave de cada negocio, incluyendo la disponible en Sage 50. Todo desde tu smartphone y sincronizado en tiempo real.



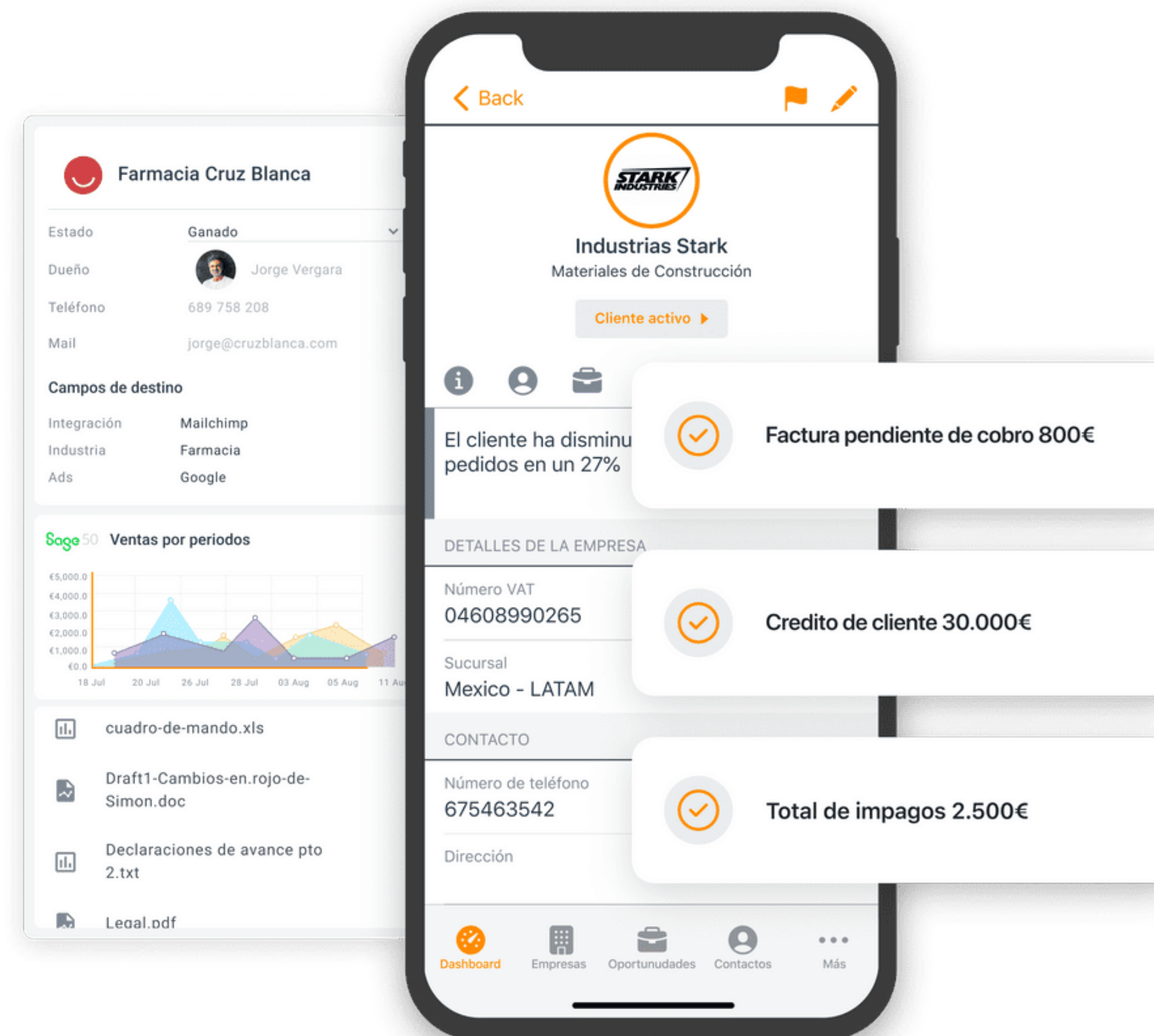
Cartera de clientes.



Datos de Contactos.



Información financiera relevante.



# Registra la actividad con tus clientes de forma sencilla

Introducir notas a mano es cosa del pasado. Registra los resultados de cada visita mediante tu voz. Ahorra tiempo y dedícalo a tareas que aceleren las próximas ventas.



Agenda y reporta reuniones mediante tu voz.



Recibe recomendaciones para agilizar tareas.



Optimiza tu ruta comercial diaria.

Sage



# Mantén a tus clientes y oportunidades bajo control

Visibilidad completa de tu equipo de ventas y su actividad comercial. Asigna recursos de forma eficiente y cambia tu estrategia en función del pronóstico de ventas.



Cientes de Sage 50 y sus oportunidades geolocalizadas.



Analiza la cobertura de cartera y fideliza a tus clientes.



Sigue el Pipeline de oportunidades y pronostica ventas.

Sage



# Toda tu actividad comercial en un mismo lugar

Empieza con todos tus datos integrados de Clientes y Contactos de Sage 50. Centraliza las gestiones comerciales, emails, llamadas y calendario en un mismo lugar.



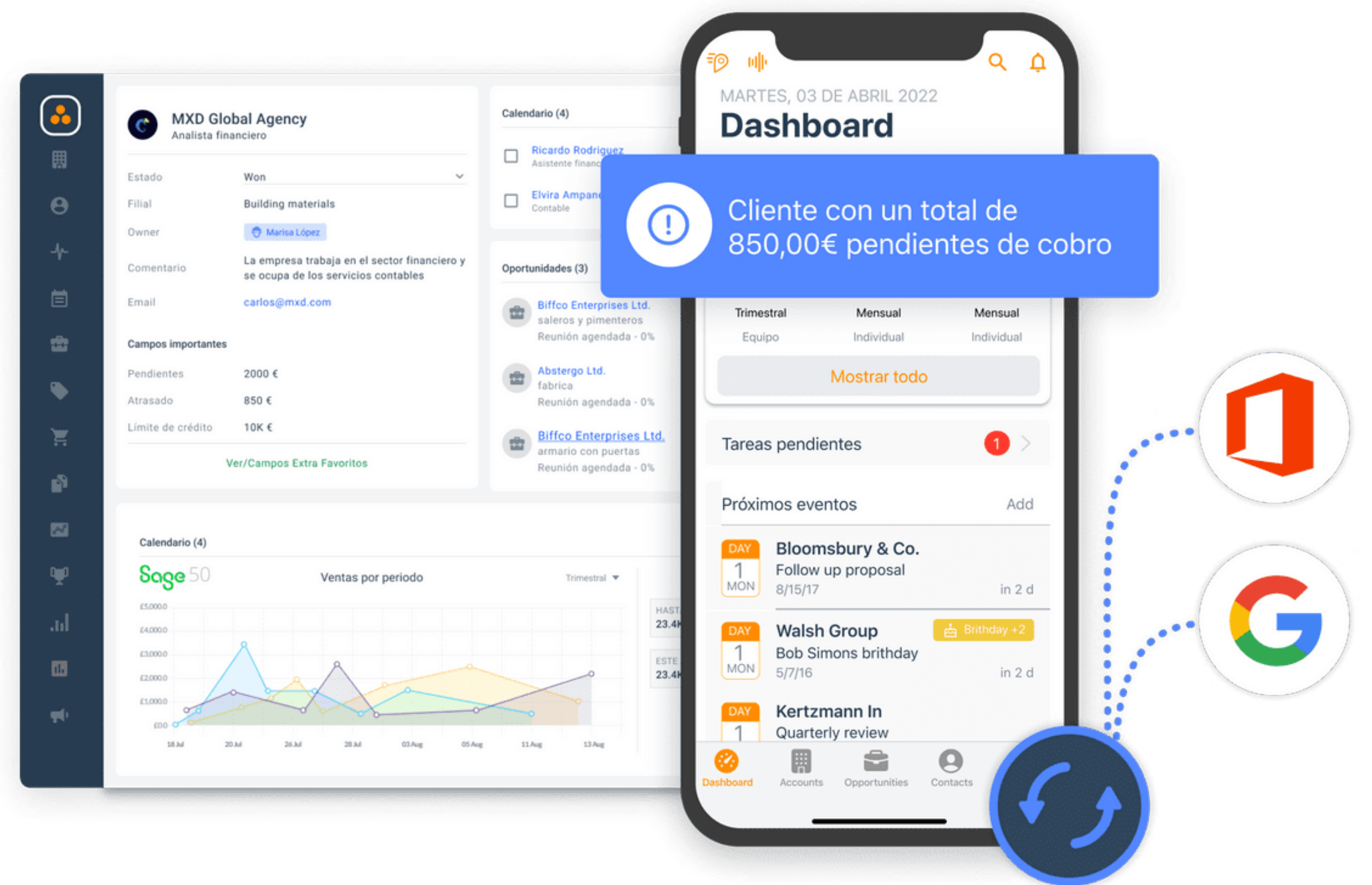
Consulta el histórico de visitas anteriores.



Visualiza un histórico de facturas sincronizadas.



Email y calendario integrados.



# Beneficios de la integración Sage 50 con CRM ForceManager

## Funcionalidades de la integración

- ✓ Proceso auto de conexión y sincronización de clientes
- ✓ Integración automática en tiempo real
- ✓ Integración unidireccional de los siguientes puntos:
  - » Contactos
  - » Datos de la Consulta de Riesgo
  - » Cabeceras y líneas de facturas
- ✓ Integración bidireccional de los siguientes puntos:
  - » Vendedores
  - » Clientes

### Importación de datos a ForceManager

Sage

✓ Bienvenido

➔ Registro e invitación de usuarios a ForceManager

● Importación de datos a ForceManager

● Finalizado

#### Selección de usuarios

Número de licencias contratadas: 1 de 100

Selecciona aquellos vendedores que quieres que también prueben ForceManager y les enviaremos una invitación a su correo para que puedan activar su usuario. También nos servirá para asociar los clientes creados al vendedor correspondiente, en su defecto, se asociarán al Supervisor.

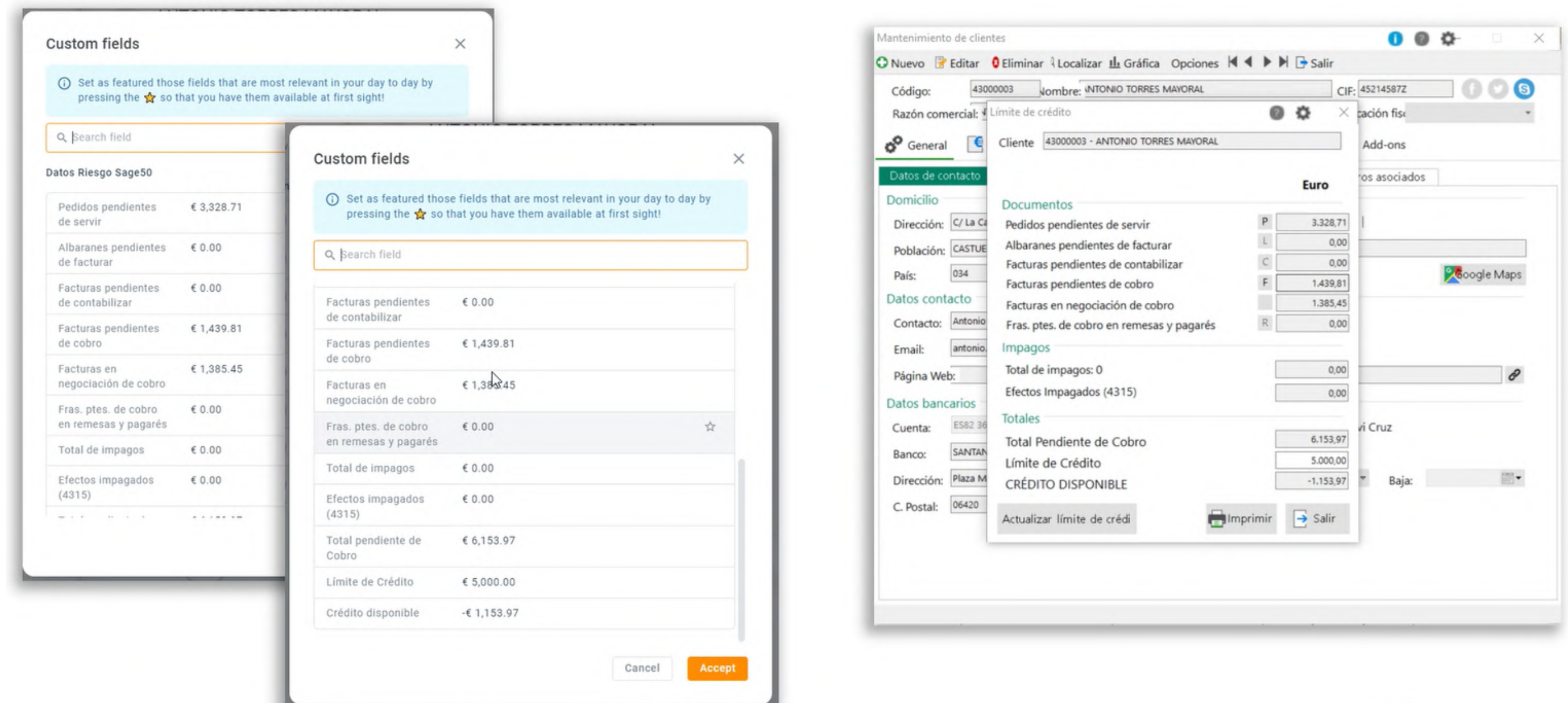
Vendedor	Invitar	Email	Position
SUPERVISOR	<input checked="" type="checkbox"/>	testfm009@gmail.com	Admin
Fernando Pérez ...	<input type="checkbox"/>	testfm009+3@force...	Sales Rep
María López ...	<input type="checkbox"/>	testfm009+4@gmail...	Sales Rep
Laura Casillas ...	<input type="checkbox"/>	testfm009+2@gmail...	Sales Rep
Marcos Rodríguez ...	<input type="checkbox"/>	testfm009+6@gmail...	Sales Rep
Lucía García ...	<input type="checkbox"/>	testfm009+5@gmail...	Sales Rep
Marina Sánchez ...	<input type="checkbox"/>	testfm009+7@gmail...	Sales Rep
Carlos Torres ...	<input type="checkbox"/>	testfm009+10@gma...	Sales Rep
SUPERVISOR ...	<input type="checkbox"/>	testfm009@gmail.co...	Sales Rep

**Descripción**  
Añade a tus vendedores como usuarios de ForceManager CRM, para que accedan a la gestión de sus

Anterior **Siguiente** Cancelar

# Beneficios de la integración

- ✓ Evitar errores en la sincronización de datos
- ✓ Todo integrado, sincronización bidireccional, los datos pasan de Sage 50 al CRM y viceversa
- ✓ Consulta la información de tus clientes desde cualquier lugar
- ✓ Sincroniza tu calendario
- ✓ Visibilidad de tu actividad comercial aumentando la efectividad de la actividad y por tanto aumenta tus ventas
- ✓ Agiliza tus visitas
- ✓ Crea confianza a tus clientes conociendo su situación en cualquier momento, desde el móvil o la Tablet
- ✓ Muestra el catálogo de forma profesional desde una Tablet con toda la información actualizada al momento
- ✓ Consulta las últimas facturas de tus clientes
- ✓ Gestiona las oportunidades y seguimiento de las ventas



## Datos de riesgo

Ejemplo de datos de riesgo integrados de Sage 50 en ForceManager

# ¿Por qué ForceManager CRM?

Empieza con todos tus datos integrados de Clientes y Contactos de Sage 50. Centraliza las gestiones comerciales, emails, llamadas y calendario en un mismo lugar.

**90%**

del Equipo Comercial  
lo utiliza cada día

**+25%**

Aumento de la actividad  
comercial

**+40%**

Mejora de la calidad  
de la información

## **+1600 clientes** en todo el mundo

ForceManager es el CRM de ventas nº1 del mercado hispanohablante.







**Sage España**  
**Avenida de Europa 19**  
**28108 Madrid**  
[Sage.com/es](http://Sage.com/es)



**Sage**

©2022 The Sage Group plc or its licensors. Sage, Sage logos, Sage product and service names mentioned herein are the trademarks of The Sage Group plc or its licensors. All other trademarks are the property of their respective owners.